

# 強いタイ人営業チームを作る 1Day研修 勝ち続ける営業チーム 5つの法則

## 大好評！売れるタイ人が育つ営業研修の第2弾。 リーダーシップと一流の営業チームの作り方。

「営業という仕事にプライドをもって目標達成を続けるタイ人を育てたい」  
「営業リーダーが育たない組織から、営業リーダーが増えていく組織にしたい」  
「トップアスリートの営業思考に転換する、次のレベルアップを実現する必須知識を学ばせたい」  
など、タイでの営業職の戦力化・さらに高みを目指すための人気講座です。

前回大好評だった、  
営業研修のチーム版です！

営業で勝ち続ける最強のリーダーシップと、  
成果をどん欲に引き上げる  
営業チーム作りの極意を学ぶ1Day研修。

本研修では1日で営業マンの意欲とモチベーションを高め、高い目標を実現する営業リーダー術を学び、  
売れるアプローチに必須の知識、一流の営業チームを作る方法を身につけることができます。



### 公開講座内容

#### 午前 勝ち続ける力、 営業リーダーシップを学ぶ

- 失速しないで売り続ける営業パーソンの特徴
- 営業チームのマネジメントで勝つリーダー術

#### 午後 最強の営業ノウハウと 差がつくチームビルディング

- 新しい営業戦略と、営業チームを強化するノウハウ
- コラボレーション営業と、よく機能するチームワークモデル

講師紹介 **Prasong Thongsukprasong** beyond global (Thailand) Co., Ltd. Facilitator

カセサート大学農学部を卒業後、タマサート大学にてMini-MBA修得。その後、National Institute of Development Administrationにて行政学の修士号修得。Kaiser Training Leadership, HILL Training & Development, 泰日経済技術振興協会(TPA), NIDA大学, Police College (Institute of Police Administration Development), Red Cross Society, BMA Training & Development Instituteなど多くの機関でAdvisor及び特別講師を務める。現在はbeyond global (Thailand)のファシリテーターとして、様々な人材育成トレーニングを提供し、数多くの日系企業の組織変革に貢献している。

### 開催概要

**対象** タイ人営業担当者(候補者含む)向け

**日時** 2020年4月22日(水) 9:00~17:00(開場8:45) **会場** Jasmine Building 11F Orchid Room2-3 ※BTS Asokから徒歩3分

**参加費** THB8,000 (VAT別) ※事前振込制。別途、Invoiceをお送り致します。 **言語** タイ語

**お申込み** 右記のウェブリンクよりお申込みください。 <http://bit.ly/37POX5z>

**問い合わせ** [info\\_thai@beyond-g.com](mailto:info_thai@beyond-g.com)

※お席に限りがございますので、お早めにお申し込みください。ご同業の方のお申し込みはご遠慮ください。  
※最小開催人数に満たない場合、延期の可能性がございます。

# การอบรมการสร้างทีมขายที่แข็งแกร่ง ใน 1 วัน

## ด้วย 5 เทคนิคในการพัฒนาทีมขายเพื่อให้บรรลุเป้าหมายอย่างต่อเนื่อง

### หลักสูตรยอดเยี่ยม ! ขั้นตอนที่ 2 ของการฝึกอบรมการขายเพื่อการเติบโตของคนไทย และ วิธีสร้าง leadership และทีมขายระดับเฟิร์สคลาส

“ต้องการปลูกฝังคนไทยให้มีความภาคภูมิใจในงานขาย และบรรลุเป้าหมายอย่างต่อเนื่อง”

“เปลี่ยนองค์กรของท่านให้เป็นองค์กรที่มี Sales Leader มากขึ้น”

“เปลี่ยนวิธีคิดในการขายให้เป็นเหมือนนักกีฬากระดับมืออาชีพ ยกกระดับความรู้และทักษะที่จำเป็นในงานขาย”

นี่คือหลักสูตรยอดเยี่ยมที่มีเป้าหมายเพื่อยกระดับกลยุทธ์ และเพิ่มยอดขายในประเทศไทย

ต่อยอดจากหลักสูตรการขายที่ได้รับความนิยมเป็นอย่างมากในครั้งที่แล้ว เราขอแนะนำอีกหนึ่งหลักสูตรที่จะช่วยให้คุณสร้างทีมขายที่มีประสิทธิภาพ มีความเป็นผู้นำที่แข็งแกร่ง และเคล็ดลับเพื่อพัฒนาทักษะของทีมขายเพื่อให้บรรลุเป้าหมายอย่างต่อเนื่อง

ในการอบรม 1 วันนี้ จะช่วยเพิ่มแรงจูงใจให้กับพนักงานขาย และได้เรียนรู้เทคนิคของหัวหน้าทีมเซลล์ในการบรรลุเป้าหมายที่ยากและท้าทาย รวมถึง เคล็ดลับสำคัญในการขายให้ประสบความสำเร็จ และเรียนรู้วิธีสร้างทีมขายระดับเฟิร์สคลาส



เนื้อหาการอบรม

**ช่วงเช้า** เรียนรู้ทักษะความเป็นผู้นำ และวิธีคว้าชัยชนะในการขายได้อย่างต่อเนื่อง

- ลักษณะพิเศษของพนักงานขายที่ไม่เคยหยุดนิ่ง
- เคล็ดลับของผู้นำทีมขาย ในการบริหารทีมขายให้ประสบความสำเร็จ

**ช่วงบ่าย** การสร้างทีมขายที่แตกต่างด้วยความรู้และเทคนิคการขายที่แข็งแกร่งที่สุด

- ตีตลาดด้วยเทคนิคการขายอันทรงพลังและกลยุทธ์การขายแบบใหม่ๆ
- การขายแบบอาศัยความร่วมมือกัน และโมเดลในการทำงานเป็นทีมที่มีประสิทธิภาพ

แนะนำวิทยากร **Prasong Thongsukprasong** beyond global (Thailand) Co., Ltd. Facilitator

หลังจากสำเร็จการศึกษาระดับปริญญาตรี หลักสูตรวิทยาศาสตรบัณฑิต(เกษตรศาสตร์) มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ ท่านได้เข้าศึกษาต่อสำเร็จหลักสูตร Mini MBA มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์ ตามด้วยหลักสูตรรัฐประศาสนศาสตรมหาบัณฑิต (MPA) สถาบันบัณฑิตพัฒนบริหารศาสตร์ (NIDA) ปัจจุบันท่านดำรงตำแหน่งผู้อำนวยการสถาบันฝึกอบรม Kaiser Training Leadership ที่ปรึกษาสถาบันพัฒนาผู้นำ HILL Training & Development. อาจารย์พิเศษโครงการ Mini Master Management คณะรัฐประศาสนศาสตร์ NIDA วิทยากรประจำสถาบันส่งเสริมเทคโนโลยี(ไทย-ญี่ปุ่น) วิทยาลัยการตำรวจ สถาบันพัฒนาข้าราชการตำรวจ หลักสูตรการบริหารงานตำรวจชั้นสูงและโครงการผู้นำระดับปฏิบัติการขึ้นไป วิทยากรประจำสภาอากาศไทย สถาบันพัฒนาข้าราชการกรุงเทพมหานคร และวิทยากรพิเศษบริษัทบียอนด์ โกลบอล(ประเทศไทย) จำกัด ท่านมีความทุ่มเทและมุ่งมั่น ในการจัดการฝึกอบรมที่หลากหลายเพื่อการพัฒนาบุคลากรด้วยความปรารถนาให้เกิดการเปลี่ยนแปลงในทางที่ดีขึ้นสำหรับองค์กรสัญชาติญี่ปุ่น

รายละเอียด

**เหมาะสำหรับ** พนักงานขายชาวไทย หรือผู้ที่สนใจงานขาย **วันและเวลา** วันพุธที่ 22 เมษายน 2020 เวลา 09:00~17:00 (ประตูเปิด 08:45)

**สถานที่** Jasmine Building 11F Orchid Room2-3 ※ เดิน 3 นาที จาก BTS Asok

**ค่าสัมมนา** THB 8,000 (ไม่รวม VAT) ※ หลังจากที่ท่านลงทะเบียน บริษัทจะจัดส่ง Invoice เพื่อให้ท่านชำระเงินก่อนเข้าสัมมนา **การบรรยาย** ภาษาไทย

**วิธีสมัคร** กรุณาลงทะเบียนเพื่อเข้าอบรมตามลิงค์ด้านล่างนี้ <http://bit.ly/37POX5z> **สอบถามเพิ่มเติม** [info\\_thai@beyond-g.com](mailto:info_thai@beyond-g.com)

※ เนื่องจากที่นั่งมีจำนวนจำกัด กรุณาสำรองที่นั่งและลงทะเบียนเข้าร่วมสัมมนาล่วงหน้า ※ บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการเลื่อนวันสัมมนาออกไป หากจำนวนผู้ลงทะเบียนไม่ถึงจำนวนขั้นต่ำตามที่กำหนด  
※ ขอสงวนสิทธิ์การสมัครเข้าร่วมสัมมนาจากผู้ที่อยู่ในกลุ่มอุตสาหกรรมเดียวกัน